

Praktikum Vertrieb und Marketing

Was dich erwartet

Ein junges und innovatives Softwareunternehmen mit einem klaren Ziel:

*Landwirten starke Lösungen bieten, die ihnen helfen,
auch in Zukunft am Markt zu bestehen.*

Konkret heißt das:

Wir entwickeln cloudbasierte Software für die Direktvermarktung landwirtschaftlicher Produkte, bestehend aus Warenwirtschaft, Online-Shop und Kasse für innovative Landwirte.

Und dafür brauchen wir dich:

Du unterstützt uns bei der Marktrecherche, Akquisition von Kunden, präsentierst unsere Software und überzeugst so Interessenten mit unserer Lösung noch erfolgreicher zu sein. Dabei sind deiner Kreativität keine Grenzen gesetzt!

Genau richtig bist du bei uns für ein

Praktikum Vertrieb und Marketing,

wenn dich technische Lösungen für betriebswirtschaftliche Anforderungen genauso begeistern, wie ein herzlicher Kontakt zu unseren Kunden und Interessenten.

Deine Aufgaben

- Du arbeitest direkt mit der Geschäftsleitung und entwickelst neue Marketing-Strategien und unterstützt bei Marktrecherchen sowie der Durchführung digitaler Sales-Kampagnen, Messen und Events

- Für spannende Projekte recherchierst Du potenzielle Kunden für unsere innovativen Produkte und Dienstleistungen
- Durch Empathie und Überzeugungsfähigkeit baust du dein Netzwerk mit unseren Geschäftspartnern auf
- Nach einer praxisorientierten Einarbeitung stellst du selbstständig und überzeugend unsere Lösungen vor
- Bei der Betreuung unserer Social-Media-Accounts erstellst du ansprechenden und begeisternden Content

Dein Profil

- Du verfügst über eine positive offene Ausstrahlung und hast Freude an Kommunikation
- Du arbeitest selbstständig und mit einem hohen Maß an Eigeninitiative
- Du bist professionell in der deutschen Sprache, in Wort und Schrift
- Ein solides Englisch ist hilfreich
- Mit zehn Fingern Schreibmaschine tippen musst du nicht können, aber ein sicherer Umgang mit den digitalen Medien sollte selbstverständlich sein

Warum du dich bei uns bewerben solltest

- Wir sind ein kleines Unternehmen mit kurzen Wegen und schnellen Entscheidungen
- Du bist kein kleines Zahnrad in einem großen Getriebe, sondern überblickst den Prozess vom Anfang bis zum Ende und arbeitest dabei direkt mit der Geschäftsleitung zusammen
- Wir arbeiten vollständig remote, bieten flexible Arbeitszeiten und können individuell auf deine Bedürfnisse eingehen
- Wir helfen dir bei der Einarbeitung in deine Aufgaben und unterstützen dich dabei dein volles Potential zu entwickeln
- Wir bieten auch die Möglichkeit zur Begleitung einer praxisorientierten Bachelor-, Master- oder Diplomarbeit

Bist Du bereit für diese Herausforderung?

Dann sende Deine überzeugenden und aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe des möglichen Starttermins an:

info@onrooby.com

Wir freuen uns auf Dich!

Dein Ansprechpartner ist:

Hr. Sascha Quindt

onrooby GmbH • Gärtnerstraße 19 • 10245 Berlin • www.onrooby.com